

Toppresultat for Cenika og Svein Tore

- Må ansette flere

Cenika AS i Lier hadde sitt beste år noensinne i fjor: - Vi satser på nye områder, og planlegger flere oppkjøp.

LARS JOHNSEN
lars.johnsen@dt.no

I mars i fjor fryktet Svein Tore Moe, daglig leder i Cenika AS i Lier, at bedriften skulle rammes av korona. Det ble sendt ut permitteringsvarsel, de ansatte gikk ned til firedagers uke i april og det ble avtalt lønnskutt. Det var bare i to uker.

- Vi var straks tilbake til normalen, og vi måtte også øke bemanningen. Det endte med at vi satte rekordresultat i 2020 - men det gjør vi hvert år, smiler Svein Tore Moe.

Nå foreligger nemlig årsregnskapet for 2020 som viser en økning i omsetning på 11,7 prosent til 294,2 millioner kroner, og en økning i resultatet på 28,2 prosent til 81,8 millioner.

Nye oppkjøp

Samtidig med at de øker omsetningen så planlegger Moe to nye oppkjøp. Fra før av har Cenika fem datterselskaper; Cenika AB i Sverige, NorDesign AS, Hydal AS, Elit AS og Electro Group AS. I løpet av mai/juni håper Svein Tore Moe å ha oppkjøpene i boks. Han eier i dag ti prosent av Cenika AS, resten eies av det svenske selskapet Sorb Industri AB som nå er en del av Lifco-konsernet.

- De to vi er i sluttforhandlinger med er begge skandinaviske selskaper med hovedkontor i Sverige, men med virksomhet også i Norge, sier han.

Oppkjøpene er ledd i en langsiktig strategi om å satse på nye områder. Cenika har spesialisert seg på elektrotavler og fordelinger, først og fremst til næringsbygg. Dessuten har de gjort det meget bra med elbilledere.

- Nå satser vi mer på samferdsel og infrastruktur, det vil si vei og bane. Det er vi som la-



OVERSKUDD: Rekordomsetning og -resultat for Svein Tore Moe og hans Cenika AS.

ger de kjedelig grå boksene som skal styre blant annet veibelysning, forklarer han.

Ansetter flere

Den økte offentlige satsingen på samferdsel med stadig større investeringer kombinert med lavere investeringer i næringsbygg, er grunnelsen for strategiendringen. Samtidig ansetter Cenika nye folk.

- Vi har den siste tiden ansatt tre nyutdannede ingeniører. Det er faktisk vanskelig å få tak i ingeniører og fagfolk, sier Moe.

I fjor høst flyttet Cenika inn i nytt bygg på Tranby i Lier. Her har de foreløpig god plass med tanke på vekst, og i disse dager monterer de solceller på taket som skal dekke 40 prosent av

strømbehovet.

Dyrere frakt

Den store utfordringen for Cenika og andre bedrifter i samme bransje nå er forventede prisøkninger. En sak er levering av varer som kan ta ti til tolv uker mot før tre-fire uker. Dessuten er transportkostnadene økt, både innenlands som følge av korona, og fra utlandet. I Kina er det mange på konteinere, og frakt av en konteiner fra Kina som før kostet 30.000 kroner har vært oppe i 100.000 kroner, og ligger nå på mellom 70.000 og 80.000.

- Flyfrakt er blitt fem ganger så dyrt, derfor har vi benyttet tog fra Shanghai - den transibriske jernbanen - men også



NYE LOKALER: Svein Tore Moe, administrerende direktør i Cenika AS.

det er blitt dyrere.

Cenika er også blitt rammet av at frakteskipet «Ever Given» er i arrest i Egypt etter at skipet

satte seg fast og sperret Suez-kanalen i mars. Om bord på skipet har de nemlig en konteiner med varer de gjerne skulle hatt.